

Snabb tillgång möter kvalificerat beslutsstöd: VetyFinder och VetVeritas inleder samarbete

VetyFinder och VetVeritas inleder ett samarbete som binder samman två led i vårdkedjan som hittills levt åtskilda. Där VetyFinder matchar djurägaren med en tillgänglig veterinär i närområdet, ger VetVeritas den behandlande veterinären tillgång till specialistkompetens och strukturerat beslutsstöd. Tillsammans vill bolagen korta vägen från symtom till rätt vård på rätt nivå, tidigare i processen, och göra det utan att flytta vården från den lokala kliniken.

När ett djur blir sjukt uppstår snabbt två frågor. Först: vem är tillgänglig och kan ta emot nu? Sedan, när djuret väl är på plats: vad är rätt bedömning och rätt vägval? Den första frågan har VetyFinder byggt en lösning för. Genom sin matchningsplattform kopplas djurägare ihop med veterinärer som faktiskt har möjlighet att ta emot, istället för att ringa runt eller gissa utifrån öppettider. Den andra frågan är där VetVeritas kommer in. Genom digital specialistkonsultation och bild- och videobaserad dokumentation får den behandlande veterinären stöd i bedömningar och beslut, tidigare i förloppet.

“Vi löser samma underliggande problem från två håll. VetyFinder ser till att djurägaren snabbt hamnar hos rätt veterinär. Vi ser till att den veterinären inte står ensam i det svåra beslutet. Var för sig är det bra. Ihop blir det en betydligt mer sammanhållen vårdkedja.”

Christofer Strömberg, VD, VetVeritas Group AB

Varför samarbetet, och varför nu

Både den svenska och den brittiska konkurrensmyndigheten har pekat på att djurägare ofta tvingas fatta beslut under tidspress och med begränsad insyn i alternativ och kostnader. Samtidigt blir djursjukvården allt mer specialiserad. Det gör att glappet mellan att hitta vård och att få rätt vård växer, inte minskar.

VetyFinder har på kort tid byggt ett rikstäckande nätverk av fristående veterinärer och djurhälsopersonal med svarstider på minuter snarare än timmar. Det löser tillgängligheten. Men tillgänglighet utan beslutsstöd riskerar bara att leda fram till samma osäkerhet, fast snabbare. Genom att lägga VetVeritas specialiststöd intill VetyFinders matchning får djurägaren inte bara en tillgänglig veterinär, utan en veterinär med rätt kompetens bakom sig.

Vad samarbetet innebär för marknadens olika aktörer

För djurägaren

Vägen till vård blir både kortare och tryggare. VetyFinder hittar en tillgänglig veterinär nära dig. Genom samarbetet med VetVeritas kan den veterinären i sin tur snabbt involvera specialistkompetens när fallet kräver det. Det innebär färre onödiga remisser, färre upprepade besök och ett tydligare beslutsunderlag redan från början. Du slipper känslan av att fatta avgörande beslut i blindo.

För klinikerna

Kliniker som är anslutna får två saker som normalt kräver helt olika lösningar. VetyFinder bidrar med jämnare patientflöde och bättre möjlighet att fylla tillgänglighetsluckor, till exempel vid tillfälliga resursbrister. VetVeritas bidrar med klinisk höjd genom specialiststöd tidigare i processen, vilket minskar sena eskaleringar och bygger kunskap i teamet över tid. Tillgång och djup i samma erbjudande.

För veterinärerna

Den lokala och fristående veterinären står i centrum för båda tjänsterna. Genom VetyFinder blir man synlig och kan själv styra när och hur man tar uppdrag, vilket ger en jämnare arbetsbelastning. Genom VetVeritas får man ett professionellt skyddsnet: en specialist att stämma av med, stöd i svåra vägval och kontinuerlig kompetensutveckling i det dagliga arbetet. Mindre ensamhet i besluten, mer trygghet i yrket.

För försäkringsbolagen

Här förstärker tjänsterna varandra på ett sätt som direkt påverkar både kvalitet och kostnad. VetyFinders matchning styr djurägaren mot tillgänglig och kostnadseffektiv vård. VetVeritas dokumenterar hela vårdresan genom bild, video och digital journalinformation, vilket ger insyn i hur kostnader faktiskt uppstår och hur vårdflöden utvecklas över tid. Tidigare rätt bedömning innebär färre dyra omvägar i vårdkedjan. Tillsammans skapas förutsättningar för både träffsäker vård och en sundare långsiktig kostnadsutveckling, utan att det enskilda medicinska beslutet påverkas.

Två team med samma drivkraft

För VetVeritas var beslutet att samarbeta lika mycket en fråga om människor som om teknik.

“Det var människorna bakom VetyFinder som fångade mig först. Cathleén, André, Sandra och deras team har en tydlig mission om att faktiskt förändra något, inte bara digitalisera för sakens skull. På kort tid har de byggt en tjänst som redan gör verklig skillnad för djurägare runt om i landet, och de har gjort det med ett driv och en omtanke om djurets bästa som är lätt att känna igen sig i. Det är den sortens partner man vill bygga vidare med.”

Christofer Strömberg, VD, VetVeritas Group AB

Även för VetyFinder handlade beslutet om mer än teknik.

“Vi startade VetyFinder för att ingen djurägare ska behöva stå ensam med ett sjukt djur och inte veta vart de ska vända sig. Med VetVeritas vid sidan av oss kan vi nu säga att veterinären heller inte behöver stå ensam i det svåra beslutet. Det känns som ett riktigt nästa steg.”

Cathleén Bäckström, medgrundare, VetyFinder

Om VetyFinder

VetyFinder är en digital matchningsplattform som kopplar samman djurägare med tillgängliga veterinärer och djurhälsopersonal utifrån symtom, kompetens, geografi och tillgänglighet. Genom att utgå från faktisk tillgänglighet, inte bara öppettider, gör tjänsten det enklare och tryggare att hitta rätt vård när något händer. VetyFinder grundades av Cathleén Bäckström och André Philipsson Eriksson och bygger ett rikstäckande nätverk av fristående veterinärer över hela Sverige.

Om VetVeritas

VetVeritas är en digital veterinärtjänst för konsultation och beslutsstöd mellan lokala veterinärer och specialistveterinärer. Genom bild- och videobaserad dokumentation, strukturerade vårdflöden och digital specialistkonsultation skapas bättre förutsättningar för tidigare diagnostik, snabbare behandling och ökad patientsäkerhet. VetVeritas är ett gemensamt initiativ av Vetmigo Recruitment AB och Gedoc AB och lanseras under hösten 2026. Målet är inte att ersätta befintliga kliniker, utan att stärka den lokala veterinären med snabbare tillgång till rätt kompetens.

För mer information, kontakta:

VetyFinder: Sandra Ambjörnsson, Head of Partnerships, Vetyfinder. Tel: +076 005 70 60. Mail: sandra@vetyfinder.com

VetVeritas: Peter Harich, Marknadsansvarig, VetVeritas Group AB. Tel: +46 10 153 58 37. Mail: peter.harich@vetveritas.se